



Peter Schreiber

Tel. +49 7062 96968
Fax +49 7062 96963
Mobil +49 172 78 78 147
www.schreiber-training.de
ps@schreiber-training.de

Januar 2014

Franz Hütter,

Spezialist für Praxistransfer aus der Hirnforschung, schreibt in **Trainingaktuell** 11/2013...

...dass Wissen und Können nicht dasselbe sind, zeigt nicht nur die Erfahrung, sondern auch die Hirnforschung:

Das Gedächtnis für Faktenwissen ist vom Handlungsgedächtnis getrennt. Deshalb trainieren Profi-Sportler immer wieder einfache Handlungsabläufe, bis diese in Fleisch und Blut übergegangen sind...

Vertriebsmeetings mit Innen- und Außendienst sind gute Gelegenheiten, um

- Telefonische Terminvereinbarung bei Neu-/Wettbewerberkunden
- Erst-/Akquisebesuche bei Neu- bzw. Wettbewerberkunden
- Präsentationen von Lösungen und Angeboten
- Preisverhandlungen
- Gespräche zu Preiserhöhungen/-anpassungen
- Zusatzverkäufe durch den Innendienst / Service
- ...

wie Profi-Sportler zu trainieren.

Einige unserer langjährigen Kunden nutzen dies 1x pro Halbjahr und ziehen uns für dieses 1-tägige Gruppencoaching hinzu.

Welches **Thema** wäre für Ihre Mannschaft interessant?

Kreuzen Sie an und nennen Sie uns Ihren **Wunsch-Termin:** _____

Unsere **Fax-Nr.:** +49 (0)7062 / 96 96 -3

Allzeit gute Geschäfte wünscht Ihnen