



## Vertriebsberatung Automotive

### **Volker Riemann verstärkt Vertriebsberatung Peter Schreiber & Partner**

**Der Automotive- sowie Beschaffungs- und Kostenoptimierungsspezialist war zuvor jahrzehntelang Manager beim VW-Konzern.**

Wie ticken die Fahrzeughersteller? Von welchen Kriterien lassen sie sich bei ihren Einkaufsentscheidungen und der Auswahl ihrer Lieferanten leiten? Wie kommen wir als Zulieferer mit ihnen ins Geschäft beziehungsweise können wir unsere Kontrakte ausweiten? Wie werden wir vom Second-Tier zum First-Tier? Solche Fragen beschäftigen die Vertriebsverantwortlichen vieler Automobilindustrie-Zulieferer – schließlich buhlen im Automotive-Sektor Hunderte von Zulieferern um die Gunst von circa einem Dutzend Herstellern. Deshalb hat die Management- und Vertriebsberatung [Peter Schreiber & Partner](#), Ilsfeld (bei Heilbronn), ihr Beraterteam im Automotive-Bereich mit Volker Riemann verstärkt.

Der Energieanlagenelektroniker und Diplom-Wirtschaftsingenieur mit den Schwerpunkten Elektro- und Produktionstechnik arbeitete einschließlich seiner Lehre über 40 Jahre für den VW-Konzern. Dort war er unter anderem Leiter Forward Sourcing für die Marke Volkswagen; außerdem Leiter Beschaffung bei Skoda. Zudem war er zwei Jahre Kaufmännischer Geschäftsführer von VW Russland. Zuletzt, von 2009 bis 2014, war er Leiter Produktkostenoptimierung bei Skoda und als solcher unter anderem für die Kostenoptimierung der Fertigungsprozesse und Materialien verantwortlich, ohne den Kundennutzen oder die Qualität negativ zu beeinflussen. Das tat er so erfolgreich, dass Skoda in diesem Bereich aktuell der Benchmark im VW-Konzern ist.

Aufgrund seiner Expertise und praktischen Erfahrung kann [Volker Riemann](#) laut Aussagen von Firmeninhaber Peter Schreiber die Kunden von Peter Schreiber & Partner aus dem Automobilzulieferer-Bereich beispielsweise hervorragend beraten und coachen, wenn es darum geht, ihre Ideen und Lösungen den OEM, also Fahrzeugherstellern, so zu präsentieren, dass diese deren „Mehrwert“ erkennen und wertschätzen. Zudem kann er sie beim Vorbereiten und Verhandeln von Neugeschäft und Vertragsänderungen unterstützen – sei es in der Vorphase, Entwicklungsphase, Serien- oder Nach-Serienphase der Produktion bestimmter Modelle. Außerdem ergänzt



aus seiner Warte Volker Riemann sich ideal mit dem Peter Schreiber & Partner-Berater Horst Bayer, der eine ebenso profunde Manager-Biografie im Automotive-Sektor hat – mit dem Unterschied, dass Bayer als Manager für Automobilindustrie-Zulieferer und nicht für Fahrzeughersteller tätig war.

Nähere Infos über Volker Riemann und das Leistungsspektrum des Automotive-Sektors der Management- und Vertriebsberatung Peter Schreiber & Partner, Ilsfeld (D), finden Interessierte auf der Webseite [www.vertriebsberatung-automotive.de](http://www.vertriebsberatung-automotive.de). Sie können die Vertriebsberatung auch direkt kontaktieren (Tel.: 0049/7062/9696-8; E-Mail: [sekretariat@vertriebsberatung-automotive.de](mailto:sekretariat@vertriebsberatung-automotive.de)).

**PETER SCHREIBER & PARTNER**

**Eisenbahnstrasse 20/1**

**74360 Ilsfeld**

**+49-7062-96968**

[sekretariat@vertriebsberatung-automotive](mailto:sekretariat@vertriebsberatung-automotive)

[www.vertriebsberatung-automotive.de](http://www.vertriebsberatung-automotive.de)

