

B2B-Vertrieb – Initiativen IN der Corona-Phase entwickeln und starten

Die Homeoffice-Zeit proaktiv nutzen und mit dem Vertriebs-Team Optimierungen einleiten...

(1) Mindset

- Zukünftig anders, aber WIE? – Mit Kreativität & Mut & Zuversicht neue Vertriebs-Chancen entwickeln, zum Beispiel anhand der pragmatischen Denkmodelle von Ansoff oder/und Osborn...

(2) SellingPlan

- Kein Umsatzplan / SalesPlan! – Sondern mit einem SellingPlan / Umsetzungs-Plan die Mitarbeiter für das Projekt „Durchstarten“ motivieren, befähigen, inspirieren...

(3) Beuteraster & Zielkunden-Strategie

- Vertrieb auf Umsatz-Potenziale mit Auftrags-Chancen fokussieren – strukturiertes Profiling / Beuteraster nach T.A.S.K. ...

(4) Menschen – Prozesse – Tools

- Mitarbeiter & Prozesse & Tools möglichst reibungslos aufeinander abstimmen...

(5) Optimierung der Verkaufs-Tools

- Viele Vertriebschefs wissen, dass die verwendeten Präsentationen und die aktuellen Angebotstexte und -layouts altbacken sind. – Um sich im digitalisierten Vertrieb behaupten zu können, jetzt die Tools verkaufsfördernd modernisieren...

(6) Web-Aided-Selling < W.A.S.® >

- Im B2B-Vertrieb sowohl effektiver/wirkungsvoller als auch effizienter/wirtschaftlicher werden und das Vertriebsteam konkret & praxisbezogen für das Web-Aided-Selling motivieren, befähigen, inspirieren...

(7) Video-Business-Coaching – MACHEN UND DARAUS LERNEN!

- Video-Business-Coaching durch interne / externe Experten nutzen, um das Vertriebs-Team zu motivieren und weiterzuentwickeln: Nicht „schulen“ oder „Webinar“! – Direkt an der tagesaktuellen Praxis des Vertriebsteams arbeiten! Dazu braucht man allerdings Coaches, die aufgrund ihrer persönlichen Vertriebs- und Managementpraxis sowie ihrer Lebenserfahrung das Auge für das Machbare haben...



Die Experten für den B2B-Vertrieb © by PETER SCHREIBER & PARTNER Ilsfeld – www.schreiber-managementpartner.de

Telefon

+49 7062 96 96 8

Email

sekretariat@schreiber-managementpartner.de

*Viel Erfolg durch
Video-Business-Coaching*

Ihre



Peter Schreiber

&



Harald Klein



Die Experten für den B2B-Vertrieb © by PETER SCHREIBER & PARTNER Ilsfeld – www.schreiber-managementpartner.de