

# B2B-Vertrieb – Initiativen IN der Corona-Phase entwickeln und starten

*Die Homeoffice-Zeit proaktiv nutzen und mit dem Vertriebs-Team Optimierungen einleiten...*

## (1) Mindset

- ▶ Zukünftig anders, aber WIE? – Mit Kreativität & Mut & Zuversicht neue Vertriebs-Chancen entwickeln, zum Beispiel anhand der pragmatischen Denkmodelle von Ansoff oder/und Osborn...

## (2) SellingPlan

- ▶ Kein Umsatzplan / SalesPlan! – Sondern mit einem SellingPlan / Umsetzungs-Plan die Mitarbeiter für das Projekt „Durchstarten“ motivieren, befähigen, inspirieren...

## (3) Beuteraster & Zielkunden-Strategie

- ▶ Vertrieb auf Umsatz-Potenziale mit Auftrags-Chancen fokussieren – strukturiertes Profiling / Beuteraster nach T.A.S.K. ...

## (4) Menschen – Prozesse – Tools

- ▶ Mitarbeiter & Prozesse & Tools möglichst reibungslos aufeinander abstimmen...

## (5) Optimierung der Verkaufs-Tools

- ▶ Viele Vertriebschefs wissen, dass die verwendeten Präsentationen und die aktuellen Angebotstexte und -layouts altbacken sind. – Um sich im digitalisierten Vertrieb behaupten zu können, jetzt die Tools verkaufsfördernd modernisieren...

## (6) Web-Aided-Selling < W.A.S.® >

- ▶ Im B2B-Vertrieb sowohl effektiver/wirkungsvoller als auch effizienter/wirtschaftlicher werden und das Vertriebsteam konkret & praxisbezogen für das Web-Aided-Selling motivieren, befähigen, inspirieren...

## (7) Video-Business-Coaching – MACHEN UND DARAUS LERNEN!

- ▶ Video-Business-Coaching durch interne / externe Experten nutzen, um das Vertriebs-Team zu motivieren und weiterzuentwickeln: **Nicht** „schulen“ oder „Webinar“ ! – **Direkt an der tagesaktuellen Praxis des Vertriebsteams arbeiten!** Dazu braucht man allerdings Coaches, die aufgrund ihrer persönlichen Vertriebs- und Managementpraxis sowie ihrer Lebenserfahrung das Auge für das Machbare haben...



Die Experten für den B2B-Vertrieb © by PETER SCHREIBER & PARTNER IIsfeld – www.schreiber-managementpartner.de

Telefon +49 7062 96 96 8

Email [sekretariat@schreiber-managementpartner.de](mailto:sekretariat@schreiber-managementpartner.de)

**Viel Erfolg durch  
Video-Business-Coaching**

**Ihre**



Peter Schreiber



Harald Klein



Die Experten für den B2B-Vertrieb © by PETER SCHREIBER & PARTNER IIsfeld – www.schreiber-managementpartner.de