



Service-Management
AfterSales-Services proaktiv vermarkten...!
Überlassen Sie Ihre Anlagen nicht anderen!

Hartmut Pleyer, ehem. GF Vertrieb & Service,
im Perspektivenwechsel mit **Manfred Schmid**,
ehem. GF & EK-Leiter

Dienstag,
23.02.2021,
18:00 – 19:00



Vertriebs-Management
Auch in schwierigen Zeiten Kurs halten...!
SellingPlan statt EXCEL-Friedhöfe

Peter Schreiber
Vertriebsmanagement-Experte,
ehem. Vertriebsleiter im B2B-Vertrieb

Freitag,
26.03.2021,
16:00 – 17:00



W.A.S. - Web-Aided-Selling
Klassischer Vertrieb - digital gestützt. Effizienter &
effektiver im B2B-Vertrieb

Harald Klein und Carola Repky,
zwei Vertriebscoaches im Erfahrungsaustausch
zu Digital Selling

Donnerstag,
08.04.2021,
16:00 – 17:00



Preisverhandlungen
Wer weiß wie Einkäufer ticken,
lässt sich sein Angebot nicht mehr zerplücken...

Horst Bayer, ehem. Einkaufs-Leiter,
im Perspektivenwechsel mit
Peter Schreiber, Vertriebs-Coach

Freitag,
07.05.2021,
16:00 – 17:00



Neukunden gewinnen
Lust auf Akquise
Proaktiv den Markt gestalten

Harald Klein, Vertriebscoach,
im Perspektivenwechsel mit **Manfred Schmid**,
ehem. GF & EK-Leiter

Freitag,
25.06.2021,
16:00 – 17:00